35 years of liberalisation

'Ease of doing business is not a consideration even today'

Q&A From a tiny Mumbai restaurant without even a washroom to a pan-Indian dining chain with some of the most recognisable restaurant brands, Speciality Restaurants' journey mirrors the changing face of India's consumption story. The story began in 1992 when **Anjan Chatterjee** founded Only Fish, and grew into a multi-brand dining company with a network of 118 restaurants and confectioneries. Mainland China and Oh! Calcutta became among its best-known brands, while Chourangi took Bengali cuisine to London. In a virtual interview, Chatterjee, the Founder, Chairman and Managing Director (CMD) of Speciality Restaurants, speaks to **Ishita Ayan Dutt** about the journey spanning liberalisation, the emergence of organised dining, an increasingly competitive market, and the challenges facing the industry. Edited excerpts:

(Above) Anjan Chatterjee at Mainland China in Kolkata's Gurusaday Road, which opened on May 7th, 2000; *(right)* Asia Kitchen by Mainland China in Acropolis Mall, Kolkata

PHOTOS: SPECIALITY RESTAURANTS

Speciality Restaurants began in 1992, just after liberalisation, with Only Fish in Mumbai. Did liberalisation create a new kind of consumer and a new opportunity for organised restaurant businesses like yours?

■ There was no immediate correlation between the launch of Only Fish and liberalisation. At the time, I was primarily focused on the advertising business, which taught us a lot, because we were handling many FMCG (fast-moving consumer goods) brands. Only Fish was more of a passion project — a tiny little restaurant without even a washroom.

But once Manmohan Singh opened up the economy, we could see that people were euphoric. And I realised that the food and beverage sector would grow.

Nothing much was happening in the standalone restaurant scene then. So, I saw an opportunity — people were earning more money; they were becoming more discerning. You didn't have to count dollars while travelling, and people were travelling internationally.

So we incubated Only Fish for two years. But it was a niche within a niche, and we repositioned it as Oh! Calcutta. The rest is history. We opened Mainland China in 1994.

With liberalisation, banks started recognising the restaurant business. By 1994, I got a loan from the bank and expanded my business with promoters' money and bank debt.

The first Mainland China was in Mumbai?

■ Yes. In between, we did Mostly Kebabs as well, which was eventually shut. Then there was Just Biryani. So we were playing around.

But I understood the potential of Chinese — it's the most popular foreign cuisine in the world, even today. If you go to Australia, Canada, England or any part of the world, there are Chinese restaurants galore because of the fact that you have a Chinese colony. And I'm a pure Bengali, so Hakka Noodle and Chilli Chicken are comfort food for me.

So, we borrowed money, and went to a place called Saki Naka in Mumbai and that's where we opened the first Mainland China. It was risky because we didn't have enough money to pay the rent.

Then we went to Bangalore (now Bengaluru) because I wanted to make it a multi-location business. That was the litmus test: Could we replicate the same food? Scalability was the most important thing. Then the journey began. After about two-and-a-half years in Bengaluru, we went to Hyderabad and then Kolkata soon after, in 2000.

Restaurant businesses have traditionally had to navigate a maze of licences and regulations. What was the licensing process when you started out in the early 1990s, and how much has that environment changed?

■ At that point in time, a lot of people didn't know about the licensing requirements, except for the BMC (Brihanmumbai Municipal Corporation) licence, which you need for any food outlet in Mumbai (then Bombay).

But the process continues to be draconian even today. From excise to FSSAI (Food Safety and Standards Authority of India), you need around 31 licences even today. We fought a battle with the Government of India, during the Congress government and later with the Bharatiya Janata Party (BJP), saying that there should be single-window clearance.

The environment then was perhaps a little more complicated because one didn't know how to go about it. I didn't have the wherewithal or the experience. But ease of doing business is not a consideration even today. It continues to be a headache and a kind of rigmarole. We have a department of four people handling this in every city, just to manage and ensure that we get the licences on time.

Beyond licences, what are the biggest challenges today, and how do they compare with what you faced when you started out?

■ Those were the days when it was a sunrise industry, standalone restaurants in particular. We could get skilled manpower from any part of the country. Today, my expansion stops for want of skilled manpower.

The cost of real estate is also a big barrier. That's why a lot of people are not entering through the brick-and-mortar route. They are starting with a small cloud kitchen and, once it is successful and the brand resonates with the consumers, they go and start a brick-and-mortar outlet. That's largely because it's impossible to get the right real estate at the right price.

Then, restaurants don't get input tax credit on GST (goods and services tax) paid. That is one of the biggest deterrents to the growth of the restaurant industry. I would ask the government to reconsider this. We are generating so much employment.

> "WITH LIBERALISATION, BANKS STARTED RECOGNISING THE RESTAURANT BUSINESS... SO, WE BORROWED MONEY, AND WENT TO A PLACE CALLED SAKI NAKA IN MUMBAI AND THAT'S WHERE WE OPENED THE FIRST MAINLAND CHINA"
>
> Anjan Chatterjee
> Founder & CMD, Speciality Restaurants

What gave you the confidence to take a restaurant company public in 2012?

■ We had raised money from private equity — SAIF Partners — and there was a five-year timeframe within which we had to take the company public. So, there was a compulsion. At the same time, I wanted to build a well-governed company. Bengalis are not known for entrepreneurship. Wearing your wealth was never the objective. The idea was to build an institution that would continue for at least two or three generations.

In my generation, it has run for 35 years. I would like my son, Avik, to be able to take it forward for another 30 years. The rest is left to God.

Once you are a public company, you have to be very well governed. So, we got S M Datta as the chairman. He was there for 13 long years, and we learnt so much from him.

India's consumption story in the last two to three decades has changed dramatically. But so has the competitive landscape...

■ When we started in 1992, nothing was happening — there was no Pizza Hut, no Domino's. I'm just talking about fast food. In Kolkata, Gurusaday Road, where we set up Mainland China (in 2000), was a destination. So, we were doing business like a rockstar.

Over a period of time, we understood that the competition was not just Chinese versus Chinese, but also with different cuisines.

Competition was very tough, but we kept building the brands, and that is paying off. People recognised that we are a brand. And a brand is faith. I always say religion and God are the biggest brands in the world, and they continue because you have faith. Developing that faith takes time. It's not an overnight story.

And in spite of the competition, even though we've gone through a lot of ups and downs with share prices and profitability, there are two principles I live by: Even today, we are debt-free. The other competitive edge is innovation. You have to continue to be relevant.

My father used to say that to be the king of the jungle, you have to kill every day. You just can't sit back and relax.

ACE sees exports hitting 15% of revenue in 3 years

DEEPAK PATEL
New Delhi, 20 September

Action Construction Equipment (ACE) expects to double the contribution of exports to its revenue over the next two-three years, as the Palwal (Haryana)-based construction equipment maker steps up its push into the overseas markets, executive director Sorab Agarwal told *Business Standard*.

Exports, which currently account for around 7-8 per cent of revenue in H1 of 2026-27, could rise to 15 per cent as ACE expands beyond its traditional markets in Africa and Latin America. "We feel that going forward... this can easily go up to 15 per cent. Maybe another 2-3 years down the line... even bigger than that," he said.

ACE reported consolidated revenue of ₹3,280 crore in FY26, down 1.4 per cent year-on-year (Y-o-Y), while profit after tax (PAT) rose 1.4 per cent to ₹415 crore.

Last financial year, exports accounted for five per cent of the company's total revenue.

"If the West Asia disruption had not happened, we could have added another 2-3 percentage points. We could have reached 8-10 per cent (share of exports in revenue) in H1FY27 instead of 7-8 per cent," he said.

The expansion comes as ACE looks beyond markets where Indian construction equipment makers have traditionally sold their products. Agarwal said exports earlier largely meant Africa, Latin America and Saarc markets, but Indian manufacturers are now increasingly looking at North America, Australia and Europe.

ACE is currently seeing export growth from Africa and South America, while it is also working on entering Mexico. The company had been developing markets in Saudi Arabia and the United Arab Emirates (UAE), but shipping disruptions linked to the ongoing West Asian conflict have delayed some consignments.

Agarwal said some initial stock orders for Saudi distributors had been ready since March but could not be shipped because shipping routes were disrupted.

ACE has, therefore, been diverting its export efforts towards other markets while continuing to build its international presence.

> "IF THE WEST ASIA DISRUPTION HAD NOT HAPPENED, WE COULD HAVE REACHED 8-10% (SHARE OF EXPORTS IN REVENUE) IN H1FY27 INSTEAD OF 7-8%"
>
> Sorab Agarwal, ACE executive director

The firm's export strategy is part of a broader plan to combine organic growth with inorganic expansion. ACE had already said during its Q1FY27 earnings call that inorganic growth would be one of its two biggest growth drivers over the next one- two years.

However, Agarwal elaborated on what ACE is looking for in such acquisitions.

"They would be somehow connected to our business. So, it could also be a little backward integration. It could be forward integration. But yes, they would be in some form... equipment of some type," he said.

The areas being considered include infrastructure, manufacturing, metal handling and defence.

Agarwal added that the company could look at hydraulic, electrical or other equipment businesses, but would avoid entering completely unrelated sectors.

"We will definitely not be getting into anything which is totally different. So, it will be somewhere in the domain... where we have domain knowledge... or some expertise," he said.

ACE is also seeking stronger protection for Indian construction equipment manufacturers against low-priced Chinese imports.

Agarwal said the Directorate General of Trade Remedies (DGTR), which investigates whether imports are unfairly hurting domestic producers, had recommended anti-dumping duties of around 45-50 per cent in certain crane categories.

He said the recommendations have not been implemented by the Ministry of Finance.

Anti-dumping duties are additional import duties imposed when imported products are found to be sold at unfairly low prices.

Agarwal claimed that recommendations covering around 30-35 anti-dumping cases across different sectors have remained unimplemented for several months.

He added domestic demand for construction equipment is improving after a subdued first quarter of FY27. The business is seasonal, with the monsoon affecting demand in the second quarter and activity improving from August onwards.

Infrastructure and manufacturing are ACE's two biggest customer sectors and together account for around 80-85 per cent of the company's revenue. Agarwal said both sectors are doing well, although inflation and uncertainty around commodity prices are preventing the market from reaching its full potential.

The company expected domestic demand to remain healthy as government and private-sector investment continues. Agarwal said customers are still placing orders, although some are taking a wait-and-watch approach because of geopolitical uncertainty and inflation.

ACE sold around 7,200 pick-and-carry cranes in FY26, while sales of other products added another 2,000-3,000 machines. The company expects domestic volumes to grow 10-12 per cent in FY27, potentially more, while revenue growth is expected to benefit from higher sales of larger machines and price increases implemented during the year.

THIS IS A PUBLIC ANNOUNCEMENT FOR INFORMATION PURPOSES ONLY AND IS NOT A PROSPECTUS ANNOUNCEMENT. THIS DOES NOT CONSTITUTE AN INVITATION OR OFFER TO ACQUIRE, PURCHASE OR SUBSCRIBE TO SECURITIES. THIS PUBLIC ANNOUNCEMENT IS NOT INTENDED FOR PUBLICATION OR DISTRIBUTION, DIRECTLY OR INDIRECTLY OUTSIDE INDIA.

PUBLIC ANNOUNCEMENT

Acme India

ACME INDIA INDUSTRIES LIMITED

Our Company was originally incorporated as a Private Limited Company under the name of **"Acme India Industries Private Limited**' on December 22, 2021 under the provisions of the Companies Act, 2013 with the Registrar of Companies, Delhi bearing CIN U93090DL2021PTC391603. Further, pursuant to Special Resolution passed by the shareholders at the Extra Ordinary General Meeting held on May 17, 2024, the name of our Company was changed from **"Acme India Industries Private Limited"** to **"Acme India Industries Limited"** and a fresh certificate of incorporation consequent upon Change of Name was issued by the Registrar of Companies, Delhi vide certificate dated July 29, 2024 bearing CIN U93090DL2021PLC391603.

Registered Office: Plot No-34, Second Floor Dwarka Sector-3, New Delhi, Delhi, Delhi, India, 110078.
Tel No: +91-11-41642215; **E-mail:** cs@acmeindia.co. ; **Website:** https://acmeindia.co/
Contact Person: Bhawna, Company Secretary & Compliance Officer
CIN: U93090DL2021PLC391603

NOTICE TO INVESTORS

In reference to the Draft Red Herring Prospectus dated September 30, 2025 ("DRHP") filed with SME Platform of BSE ("BSE SME"), investor should note the following:

1. Our Company has received intimation from Suraj Pandey, Promoter of the Company that he has transferred/sold 3,82,800 Equity Shares to below named entity (together the "Secondary Transaction"), the details of the transfer/sale is as follows:

S. No.	Date of Transfer	Name of Transferor	Nature of relationship with company	Name of Transferee	Nature of Relationship with Company	Nature of Transaction	Number of Equity Shares	Percentage of pre-offer share capital of the company	Transfer Price per Equity Share (₹)	Total Consideration (in ₹)
1.	September 19, 2026	Suraj Pandey	Promoter & Managing Director	Convivial Advisors LLP	-	Secondary Sale	3,82,800	2.12	196/-	7,50,28,800/-
Total							**3,82,800**	**2.12**	**196/-**	**7,50,28,800/-**

2. Please note that the Equity Share transferred pursuant to the Secondary Transfer, being the pre-offer equity share capital shall be subject to Lock-in, in accordance with terms of Regulation 238(b) and 239 of the SEBI (ICDR) Regulation, 2018.
3. Further, except as disclosed in the table above and in the DRHP, the aforementioned transferee is not connected with the Company, Promoter, Promoter Group, Director, Key Managerial Personnel, Subsidiaries, Group Companies and the directors and Key Managerial Personnel of our Subsidiaries and Group Companies.

The above notice is to be read in conjunction with the DRHP. Further, the company will suitably update the relevant section in the Red Herring Prospectus and Prospectus to be filed with ROC and the Stock Exchange, to reflect the factual position pursuant to the Secondary Transfer as on the date of the Red Herring Prospectus and Prospectus.

BOOK RUNNING LEAD MANAGER TO THE OFFER	REGISTRAR TO THE OFFER
Hem Securities	Bigshare Services Pvt. Ltd.
Hem Securities Limited **Address:** 904, A Wing, Naman Midtown, Senapati Bapat Marg, Elphinstone Road, Lower Parel, Mumbai-400013, Maharashtra, India **Tel. No.:** +91- 22- 49060000; **Email:** ib@hemsecurities.com **Investor Grievance Email**: redressal@hemsecurities.com **Website:** www.hemsecurities.com **Contact Person:** Deeksha Kaku **SEBI Regn. No.:** INM000010981	**Bigshare Services Private Limited** **Address:** S6-2, 6th Floor, Pinnacle Business Park, Next to Ahura Centre, Mahakali Caves Road, Andheri (East), Mumbai – 400093, Maharashtra, India. **Tel No.:** +91 22 6263 8200; **Email:** ipo@bigshareonline.com **Investor Grievance Email:** investor@bigshareonline.com **Website:** www.bigshareonline.com **Contact Person:** Babu Rapheal C. **SEBI Regn. No.:** INR000001385 **CIN:** U99999MH1994PTC076534

All capitalized terms used herein and not specifically defined shall have the same meaning as ascribed in the DRHP.

On behalf of Board of Directors
ACME INDIA INDUSTRIES LIMITED
Sd/-
Bhawna
Company Secretary and Compliance Officer

Place: Delhi
Date: September 19, 2026

Disclaimer: Acme India Industries Limited is proposing, subject to applicable statutory and regulatory requirements, receipt of requisite approvals, market conditions and other considerations, to make an initial public offer of its Equity Shares and has filed the Draft Red Herring Prospectus dated September 30, 2025 has been filed on SME Platform of BSE ("BSE SME"). The DRHP is available on the website of BSE SME at https://www.bsesme.com/PublicIssues/SMEIPODRHP.aspx and is available on the websites of the BRLM at www.hemsecurities.com and the Website of Company at https://acmeindia.co/ . Any potential investors should note that investment in equity shares involves a high degree of risk and for details relating to the same, please refer to the Draft Red Herring Prospectus including the section titled ***"Risk Factors"*** beginning on page 32 of the Draft Red Herring Prospectus.

The Equity Shares have not been and will not be registered under the U.S. Securities Act of 1933, as amended (the **"Securities Act"**) or any state securities laws in the United States, and unless so registered, and may not be issued or sold within the United States, except pursuant to an exemption from, or in a transaction not subject to, the registration requirements of the Securities Act and in accordance with any applicable U.S. State Securities laws. The Equity Shares are being issued and sold outside the United States in 'offshore transactions' in reliance on Regulation "S" under the Securities Act and the applicable laws of each jurisdiction where such issues and sales are made. There will be no public offering in the United States.

SHAKUN

THIS IS A PUBLIC ANNOUNCEMENT FOR INFORMATION PURPOSES ONLY AND IS NOT A PROSPECTUS ANNOUNCEMENT. THIS DOES NOT CONSTITUTE AN INVITATION OR OFFER TO ACQUIRE, PURCHASE OR SUBSCRIBE TO SECURITIES. THIS PUBLIC ANNOUNCEMENT IS NOT INTENDED FOR PUBLICATION OR DISTRIBUTION, DIRECTLY OR INDIRECTLY OUTSIDE INDIA.

PUBLIC ANNOUNCEMENT

VANS ELECTRO

VANS ELECTROENGINEERINGS LIMITED

Our Company was originally incorporated as a Private Limited Company in the name of "VANS Electroengineerings Private Limited" under the provisions of the Companies Act, 2013 vide Certificate of Incorporation dated on February 07, 2022 issued by the Registrar of Companies, Central Registration Centre, bearing CIN: U31900TZ2022PTC038141. Subsequently, our Company was converted into a Public Limited Company vide Special Resolution passed by the Shareholders at the Extraordinary General Meeting, held on May 06, 2026 and consequently the name of our Company was changed from "VANS Electroengineerings Private Limited" to "VANS Electroengineerings Limited" vide a fresh certificate of incorporation consequent upon conversion from private company to public company dated May 21, 2026 issued by the Registrar of Companies, Central Processing Centre, bearing CIN: U31900TZ2022PLC038141. Further, a Certificate of Registration of the Special Resolution Confirming Alteration of Object Clause(s) dated May 26, 2026 issued by the Registrar of Companies, Central Processing Centre bearing CIN: U27104TZ2022PLC038141.

Registered Office: Plot 17, SIDCO Women's Industrial Estate, Karuppur, Salem – 636011, Tamil Nadu, India;
Corporate Office: B-21, Scooter India Ancillary Estate, Nadarganj, Amausi, Lucknow – 226008, Uttar Pradesh, India;
Tel No: +91 9677114470/ +91 522 4558905; **E-mail:** cs@vanselectroengineerings.com ; **Website:** www.vanselectroengineerings.com
Contact Person: Ashutosh Pandey, Company Secretary & Compliance Officer
CIN: U27104TZ2022PLC038141

NOTICE TO INVESTORS

In reference to the Draft Red Herring Prospectus dated July 17, 2026 ("DRHP") filed with SME Platform of BSE Limited ("BSE SME"), investors should note the following:

1. Our Company has received intimations from Balakrishnan Srinivasan and Nitin Jain, Promoters of the Company, that they have transferred/sold 3,60,000 Equity Shares to certain individuals/entities (together, the "Secondary Transaction"); the details of the transfer/sale are as follows:

S. No.	Date of Transfer	Name of Transferors	Nature of Relationship with Company	Name of Transferee	Nature of relationship with company	Nature of Transaction	Number of Equity Shares	Percentage of pre-issue share capital of the company	Transfer Price per Equity Share (₹)	Total Consideration (in ₹)
1	September 19, 2026	Balakrishnan Srinivasan	Promoter	Naresh Kumar Bhargava	-	Secondary Sale	74,400	0.93%	118/-	87,79,200/-
2		Balakrishnan Srinivasan	Promoter	Babita Agarwal	-		1,05,600	1.32%	118/-	1,24,60,800/-
3		Nitin Jain	Promoter	Manu Agarwal	-		52,800	0.66%	118/-	62,30,400/-
4		Nitin Jain	Promoter	Babita Agarwal	-		1,27,200	1.59%	118/-	1,50,09,600/-
Total							**3,60,000**	**4.50%**		**4,24,80,000/-**

2. Please note that the Equity Share transferred pursuant to the Secondary Transfers, being the pre-issue equity share capital, shall be subject to Lock-in, in accordance with the terms of Regulation 238(b) and 239 of the SEBI (ICDR) Regulations, 2018.
3. Further, except as disclosed in the table above and in the DRHP, the aforementioned transferees are not connected with the Company, Promoter, Promoter Group, Directors, Key Managerial Personnel, Group Company and the Directors and Key Managerial Personnel of our Group Company.

The above notice is to be read in conjunction with the DRHP. Further, the company will suitably update the relevant section in the Red Herring Prospectus and Prospectus to be filed with ROC and the Stock Exchange, to reflect the factual position pursuant to the Secondary Transfer as on the date of the Red Herring Prospectus and Prospectus.

BOOK RUNNING LEAD MANAGER TO THE ISSUE	REGISTRAR TO THE ISSUE
Hem Securities	Bigshare Services Pvt. Ltd.
HEM SECURITIES LIMITED **Address:** 904, A Wing, Naman Midtown, Senapati Bapat Marg, Elphinstone Road, Lower Parel, Mumbai-400013, Maharashtra, India **Tel. No.:** +91- 22- 49060000; **Email:** ib@hemsecurities.com **Investor Grievance Email:** redressal@hemsecurities.com **Website:** www.hemsecurities.com **Contact Person:** Ajay Jain **SEBI Regn. No.** INM000010981	**BIGSHARE SERVICES PRIVATE LIMITED** **Address:** S6-2, 6th Floor, Pinnacle Business Park, Next to Ahura Centre, Mahakali Caves Road, Andheri (East), Mumbai – 400093, India. **Tel No:** +91 22 6263 8200; **Email:** ipo@bigshareonline.com **Investor Grievance ID:** investor@bigshareonline.com **Contact Person:** Aniket Seebag **Website:** www.bigshareonline.com **SEBI Registration No.:** MB/INR000001385 CIN: U99999MH1994PTC076534

All capitalised terms used herein and not specifically defined shall have the same meaning as ascribed in the DRHP.

Place: Salem, Tamil Nadu
Date: September 19, 2026

Disclaimer: VANS Electroengineerings Limited is proposing, subject to applicable statutory and regulatory requirements, receipt of requisite approvals, market conditions and other considerations, to make an initial public offer of its Equity Shares and has filed the Draft Red Herring Prospectus dated July 17, 2026 on SME Platform of BSE Limited ("BSE SME"). The DRHP is available on the website of BSE at www.bseindia.com and is available on the websites of the BRLM at www.hemsecurities.com and the Website of the Company at www.vanselectroengineerings.com. Any potential investors should note that investment in equity shares involves a high degree of risk and for details relating to the same, please refer to the Draft Red Herring Prospectus including the section titled ***"Risk Factors"*** beginning on page 21 of the Draft Red Herring Prospectus.

The Equity Shares have not been and will not be registered under the U.S. Securities Act of 1933, as amended (the ***"Securities Act"***) or any state securities laws in the United States, and unless so registered, and may not be issued or sold within the United States, except pursuant to an exemption from, or in a transaction not subject to, the registration requirements of the Securities Act and in accordance with any applicable U.S. State Securities laws. The Equity Shares are being issued and sold outside the United States in 'offshore transactions' in reliance on Regulation "S" under the Securities Act and the applicable laws of each jurisdiction where such issues and sales are made. There will be no public offering in the United States.

SHAKUN

नशा मुक्त पंजाब यात्रा को सियासी चश्मे से न देखें : मेघवाल

ढिल्लों बोले-गैंगस्टरवाद की तरह नशे का भी खात्मा संभव

फाजिल्का के गांव आसफवाला में नशा प्रभावित परिवारों से बातचीत करते हुए केंद्रीय मंत्री अर्जुन राम मेघवाल, केवल सिंह ढिल्लों, सतीश पूनिया, सुनील जाखड़ और अन्य। (नागपाल)

फाजिल्का, 20 सितम्बर (नागपाल, लीलाधर): भाजपा की ओर से पंजाब में शुरू की गई तीसरे चरण की 'नशा मुक्त पंजाब यात्रा' रविवार को सीमावर्ती गांव आसफवाला स्थित 1971 के भारत-पाक युद्ध में शहीद हुए सैनिकों के समाधि स्थल से शुरू हुई। यात्रा शुरू करने से पहले केंद्रीय कानून एवं न्याय मंत्री अर्जुन राम मेघवाल, पंजाब भाजपा प्रभारी सतीश पूनिया, प्रदेश अध्यक्ष केवल सिंह ढिल्लों, पूर्व प्रदेश अध्यक्ष सुनील जाखड़, पूर्व मंत्री सुरजीत कुमार ज्याणी सहित भाजपा नेताओं ने शहीदों को श्रद्धांजलि दी। इसके बाद फाजिल्का की पुरानी सब्जी मंडी में आयोजित जनसभा को सम्बोधित करते हुए अर्जुन राम मेघवाल ने कहा कि नशा मुक्त पंजाब यात्रा किसी राजनीतिक उद्देश्य के लिए नहीं, बल्कि सामाजिक सुधार और पंजाब की युवा पीढ़ी को नशे से बचाने के लिए शुरू की गई है। उन्होंने कहा कि इस पहल को राजनीतिक चश्मे से नहीं देखा जाना चाहिए। वहीं ढिल्लों ने कहा कि गैंगस्टरवाद की तरह नशे का भी खात्मा संभव है।

राजनीतिक प्रबंधन का जरिया न बनें तबादले:चन्नी

जालंधर, 20 सितम्बर (विशेष): पंजाब के पूर्व मुख्यमंत्री चरणजीत सिंह चन्नी ने कहा कि सरकारी अधिकारियों के तबादले राजनीतिक प्रबंधन का साधन नहीं बनने चाहिए। अधिकारियों को बेहतर परिणाम देने के लिए अपने पद पर उचित स्थिरता और पर्याप्त कार्यकाल मिलना जरूरी है। उन्होंने कहा कि जिला स्तर पर अधिकारियों की जवाबदेही व्यवस्था एंट्री लैवल से ही सुनिश्चित की जानी चाहिए।

चन्नी ने कहा कि पंजाब में संगठित अपराध के खिलाफ प्रभावी कार्रवाई के लिए मजबूत खुफिया तंत्र, बेहतर जांच और ड्रग नैटवर्क की पहचान पर विशेष ध्यान देने की जरूरत है। उन्होंने कहा कि नशे और गैंगस्टरवाद को किसी भी तरह का राजनीतिक या संस्थागत संरक्षण नहीं मिलना चाहिए और इसके खिलाफ जीरो टॉलरैंस की नीति अपनाई जानी चाहिए।

उन्होंने राजनीतिक जवाबदेही और नेताओं की नैतिक जिम्मेदारी पर भी जोर दिया। चन्नी ने कहा कि केवल ज्यादा गिरफ्तारियां करना या एफ.आई.आर. दर्ज करना ही कार्रवाई की सफलता का पैमाना नहीं होना चाहिए। असली उद्देश्य आपराधिक नैटवर्क को पूरी तरह तोड़ना और ऐसा पंजाब बनाना होना चाहिए, जहां लोग सुरक्षित, शांतिपूर्ण और सम्मान के साथ जीवन जी सकें।

अपने कामों का हिसाब दे सरकार : सुखबीर

तरनतारन/चंडीगढ़, 20 सितम्बर (रमन, हरिश्चंद्र): शिरोमणि अकाली दल के अध्यक्ष सुखबीर सिंह बादल ने आम आदमी पार्टी सरकार पर लोगों को डराने के लिए पर्चे बांटने का आरोप लगाते हुए कहा कि सरकार को पंजाबियों को अपने कामों का हिसाब देना चाहिए।

'पंजाब बचाओ अभियान' के तहत तरनतारन में रैली को सम्बोधित करते हुए बादल ने दावा किया कि पंजाब सरकार ने आटा-दाल, शगुन, सेवा केंद्र, छात्राओं को मुफ्त साइकिल और मुफ्त दवा दुकानों जैसी कई योजनाएं बंद कर दी हैं। बादल ने अमृतसर के बी.आर.टी.एस. प्रोजैक्ट को बंद कर नीलाम करने के प्रस्ताव पर भी सवाल उठाया। उन्होंने कहा कि बी.आर.टी.एस. शहर की महत्वपूर्ण सार्वजनिक परिवहन व्यवस्था थी और इसे कम कीमत पर नीलाम करना उचित नहीं है। किसानों को दिन में बिजली बंद होने के दावों पर बादल ने कहा कि किसानों को पहले ही पर्याप्त बिजली नहीं मिल रही।

2027 में पंजाब को चाहिए 'पंजाबियों की सरकार' : मजीठिया

चंडीगढ़, 20 सितम्बर (हरिश्चंद्र): तरनतारन के ठठ्ठा बीड़ बाबा बुड्ढा साहिब में शिरोमणि अकाली दल के वरिष्ठ नेता बिक्रम सिंह मजीठिया ने आम आदमी पार्टी सरकार पर निशाना साधते हुए कहा कि 2027 में पंजाब को ऐसी सरकार की जरूरत है जो पंजाब के हितों और लोगों की आवाज को प्राथमिकता दे।

मजीठिया ने दावा किया कि अकाली दल की पिछली सरकार के दौरान सीमावर्ती क्षेत्रों, किसानों, कर्मचारियों और अन्य वर्गों के हितों पर ध्यान दिया गया। उन्होंने आरोप लगाया कि मौजूदा सरकार नशे, भ्रष्टाचार, बेरोजगारी, कर्ज, गैंगस्टरवाद, कानून-व्यवस्था और किसानों से जुड़े मुद्दों का समाधान करने में विफल रही है।

राज्य की वित्तीय स्थिति पर सवाल उठाते हुए मजीठिया ने दावा किया कि पंजाब पर करीब 5 लाख करोड़ रुपए का कर्ज हो चुका है। कानून-व्यवस्था के मुद्दे पर भी मजीठिया ने पुलिस थानों पर हमलों, धमाकों, गोलीबारी और हत्याओं का जिक्र किया।

नवम्बर से मिलेगा 'लाडो लक्ष्मी योजना' का लाभ : नायब सैनी

जनसंवाद कार्यक्रम के दौरान लोगों को संबोधित करते मुख्यमंत्री नायब सैनी। (शैलेंद्र)

लाडवा, 20 सितम्बर (ब्यूरो): हरियाणा के मुख्यमंत्री नायब सैनी ने कहा कि नवम्बर में 1.80 लाख रुपए तक आय वाली पात्र महिलाओं को लाडो लक्ष्मी का लाभ मिलेगा। सरकार ने दीनदयाल लाडो लक्ष्मी नाम से महत्वपूर्ण योजना को लागू कर महिलाओं को प्रति महीने 2100 रुपए देने के वायदे को पूरा किया है। आवेदन के लिए पोर्टल को खोला गया है। अब तक 1 लाख रुपए वार्षिक आय तक वाले परिवार इस योजना के पात्र थे। योजना तहत पात्र महिलाओं को 2000 करोड़ रुपए से ज्यादा की राशि ऑनलाइन माध्यम से उनके खातों भेजी जा चुकी है।

मुख्यमंत्री सैनी रविवार को लाडवा हलके में गांव सौंटी सहित आधा दर्जन गांवों में आयोजित जनसंवाद कार्यक्रमों में बोल रहे थे। उन्होंने कहा कि सरकार ने पिछले 12 साल में प्रदेश के 2 लाख युवाओं को बिना खर्ची-पर्ची योग्यता के आधार पर सरकारी नौकरी दी है। चुनाव से पहले हरियाणा सरकार ने नागरिकों से 217 वायदे किए थे, जिनमें से सरकार द्वारा अब तक 70 वायदों को पूरा करने का काम किया गया है।

उन्होंने कहा देश में सबसे पहले प्रदेश सरकार ने किसानों की सभी 24 फसलों को एम.एस.पी. पर खरीद का काम शुरू किया। कांग्रेस के नेता सरकार से 24 फसलों की जानकारी मांग रहे है, उन्हें प्रदेश में किसानों द्वारा कितनी प्रकार की फसलों का उत्पादन किया जा रहा है इसके बारे भी पूर्ण ज्ञान नहीं है। अब विपक्ष एम.एस.पी. के नाम पर झूठ बोलते हुए किसानों में भ्रम फैला रहा है। अब प्रदेश में कोई भी किसान अपनी किसी भी फसल को सड़क के बीच नहीं डालता, क्योंकि प्रदेश सरकार ने इस समस्या का समाधान करने के लिए भावान्तर भरपाई योजना को लागू किया। कांग्रेस ने अपने शासनकाल में किसानों को फसल खराबे के 137 करोड़ रुपए दिए थे।

रंधावा बोले, धान का खरीद प्रबंध पुख्ता करे सरकार

जालंधर, 20 सितम्बर (हरिश्चंद्र): पंजाब के पूर्व उपमुख्यमंत्री एवं सांसद सुखजिंद्र सिंह रंधावा ने मंडियों में धान की आवक शुरू होने के बीच पंजाब सरकार से खरीद के पुख्ता प्रबंध करने की मांग की है। उन्होंने कहा कि किसानों को फसल बेचने के लिए मंडियों में परेशानी न हो, इसके लिए खरीद, उठान और समय पर भुगतान की व्यवस्था सुनिश्चित की जानी चाहिए।

रंधावा ने आरोप लगाया कि सरकार का मंडियों और धान की खरीद पर पर्याप्त ध्यान नहीं है। इसके चलते कुछ व्यापारी किसानों से कम दाम पर धान खरीद रहे हैं।

कुप्रबंधन से लोगों को झेलने पड़े लंबे बिजली कट : वड़िंग

चंडीगढ़, 20 सितम्बर (हरिश्चंद्र): पंजाब प्रदेश कांग्रेस कमेटी के अध्यक्ष अमरिंद्र सिंह राजा वड़िंग ने पंजाब सरकार पर राज्य में बिजली संकट पैदा करने का आरोप लगाया है। 'वड़िंग विद वॉरियर्स' के 7वें सत्र में उन्होंने कहा कि सरकार की अक्षमता, अनुभवहीनता, कुप्रबंधन और कथित भ्रष्टाचार के कारण किसानों, विद्यार्थियों, उद्योगों और आम लोगों को लंबे बिजली कटों का सामना करना पड़ा।

वड़िंग ने आरोप लगाया कि पंजाब स्टेट पावर कॉर्पोरेशन लिमिटेड को दिल्ली से लाए गए कथित भ्रष्टाचारियों के कारण नुकसान पहुंच रहा है।

सरकार के काम के आधार पर मांगेंगे वोट : भगवंत मान

चंडीगढ़, 20 सितम्बर (स.ह.): मुख्यमंत्री भगवंत सिंह मान ने रविवार को अपने विधानसभा क्षेत्र धूरी से आम आदमी पार्टी के डोर-टू-डोर चुनाव अभियान की शुरूआत की। 'मान दा मुनाफा' को अभियान का केंद्र बनाते हुए उन्होंने कहा कि सरकार के साढ़े 4 साल के कामकाज का रिपोर्ट कार्ड सीधे लोगों के घरों तक पहुंचाया जाएगा। घर-घर जाकर लोगों से बातचीत के दौरान मान ने दावा किया कि मुफ्त बिजली, स्वास्थ्य सेवाओं, शिक्षा और 'मावां-धीयां सत्कार योजना' सहित विभिन्न सरकारी योजनाओं से परिवारों को आर्थिक लाभ मिल रहा है।

कांग्रेसी सरपंच के भाई की गोली मारकर हत्या

बटाला/डेरा बाबा नानक/कलानौर, 20 सितम्बर (बेरी, साहिल, योगी, मनमोहन): थाना डेरा बाबा नानक के अधीन गांव पड्डा में शनिवार देर रात कार सवार अज्ञात युवकों ने कांग्रेस के मौजूदा सरपंच के भाई की गोलियां मारकर हत्या कर दी। मृतक की पहचान सुखराज सिंह उर्फ काका (27) के रूप में हुई है।

मृतक सुखराज सिंह की फाइल फोटो।

कांग्रेसी सरपंच नवदीप सिंह पुत्र बलकार सिंह निवासी गांव पड्डा ने बताया कि उसका छोटा भाई सुखराज सिंह रात को गुरुद्वारा टाहली साहिब में बाबा श्री चंद जी के जन्म दिवस के संबंध में आयोजित समागम में माथा टेककर वापस गांव लौट रहा था।

अमरजीत सिंह चावला को पंथ से किया निष्कासित

अमृतसर, 20 सितम्बर (एजैंसी): अकाल तख्त ने रविवार को शिरोमणि गुरुद्वारा प्रबंधक कमेटी (एस.जी.पी.सी.) के पूर्व सदस्य अमरजीत सिंह चावला और अकाल तख्त के अतिरिक्त मुख्य ग्रंथी ज्ञानी मलकीत सिंह को खालसा पंथ से निष्कासित कर दिया। यह फैसला अकाल तख्त सचिवालय में 5 सिख जत्थेदारों की बैठक के बाद लिया गया।

यह कार्रवाई अमरजीत सिंह चावला के खिलाफ आनंदपुर साहिब में एक महिला की शिकायत पर दुष्कर्म करने, बंधक बनाने और आपराधिक धमकी देने के आरोप में मामला दर्ज होने के कुछ दिन बाद हुई है। एफ.आई.आर. दर्ज होने के बाद चावला ने एस.जी.पी.सी. सदस्य और शिरोमणि अकाली दल के वरिष्ठ उपाध्यक्ष पद से इस्तीफा दे दिया था। हालांकि, उन्होंने अपने खिलाफ लगे आरोपों को झूठा और मनगढ़ंत बताते हुए खारिज किया था।

पति से झगड़े के बाद महिला ने 2 बच्चों को कुएं में फेंका

मंगलुरु, 20 सितम्बर (एजैंसी): दक्षिण कन्नड़ जिले में 28 वर्षीय एक महिला को वैवाहिक विवाद के बाद अपने साढ़े 3 साल के बेटे और अपनी ननद के 3 वर्षीय बेटे को कुएं में फेंकने के आरोप में हिरासत में लिया गया है। पुलिस ने रविवार को यह जानकारी दी। पुलिस के अनुसार, घटना 19 सितम्बर की दोपहर को पेरने गांव में हुई।

महिला नूरुन्निसा का कथित तौर पर फोन पर हुई बातचीत में अपने पति से झगड़ा हो गया था। पुलिस ने बताया कि विवाद के बाद नूरुन्निसा ने कथित तौर पर अपने घर के पास स्थित एक कुएं में दोनों बच्चों को फेंक दिया। स्थानीय लोगों ने तुरंत मौके पर पहुंचकर दोनों बच्चों को कुएं से बाहर निकाला। हालांकि, पुलिस के अनुसार ननद के बेटे की मौत हो गई, जबकि नूरुन्निसा के बेटे को इलाज के लिए मंगलुरु के एक अस्पताल में भर्ती कराया गया है।

अमरीका, फ्रांस, ब्रिटेन में डीजल की कीमतों ने तोड़े रिकॉर्ड, हर 9वां पेट्रोल पंप बिना डीजल के

नई दिल्ली, 20 सितम्बर (एजैंसी): मिडल ईस्ट में अमरीका-इजराइल और ईरान के बीच जारी संघर्ष तथा होर्मुज जलडमरूमध्य में तेल की आपूर्ति ठप्प होने से वैश्विक स्तर पर ईंधन का महासंकट खड़ा हो गया है। अमरीका, फ्रांस और ब्रिटेन समेत कई विकसित देश रिकॉर्ड तोड़ ईंधन कीमतों और आपूर्ति की किल्लत से जूझ रहे हैं। कई देशों में डीजल की भारी किल्लत हो गई है। कई पेट्रोल पंप बंद हो गए हैं। फ्रांस में ईंधन संकट इतना गहरा गया है कि देश का हर 9वां पेट्रोल पंप (लगभग 11%) सूखा पड़ चुका है। वहीं अमरीका में डीजल की राष्ट्रीय औसत कीमत 6.49 डॉलर (करीब 622 रुपए) प्रति गैलन के ऑल-टाइम हाई रिकॉर्ड स्तर पर पहुंच गई है।

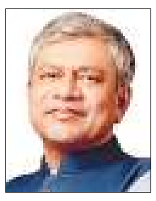
भारत की आत्मा सनातन धर्म में बसती है: सीएम योगी

प्रेरणा विमर्श -2026 के समापन समारोह में मुख्यमंत्री योगी आदित्यनाथ।

ग्रेटर नोएडा, 20 सितम्बर (नवोदय टाइम्स): भारत की आत्मा सनातन धर्म में बसती है और देश की जनता अपनी ऋषि परंपरा, देवी-देवताओं, तीर्थों और विरासत पर गर्व करती है। सनातन परंपरा में विचारों की स्वीकार्यता रही है। कहीं से भी अच्छे विचार आएं तो उनका स्वागत किया जाता है। 'तेरा-मेरा' वाली संकुचित सोच रखने वाले लोग इसे नहीं समझ सकते। सनातन सबका है और इसकी परंपरा ने दुनिया के अलग-अलग समुदायों और संप्रदायों को संकट के समय शरण दी है। ये बातें रविवार को उत्तर प्रदेश के मुख्यमंत्री योगी आदित्यनाथ ने ग्रेटर नोएडा के गौतमबुद्ध विश्वविद्यालय में आयोजित 'प्रेरणा विमर्श-2026' के समापन समारोह को संबोधित करते हुए कहीं।

भारत को साइबर खतरों से सतर्क रहने की जरूरत : वैष्णव

नई दिल्ली, 20 सितम्बर (एजैंसी): भारत की बढ़ती सैमीकंडक्टर क्षमता को वैश्विक चिप आपूर्ति शृंखला में स्थापित कुछ हितधारक 'खतरे' के रूप में देख सकते हैं। ऐसे में भारत को संभावित साइबर हमलों, भू-राजनीतिक जोखिमों और अन्य व्यवधानों से निपटने के लिए सतर्क रहना होगा।



केंद्रीय इलैक्ट्रॉनिक्स एवं सूचना प्रौद्योगिकी मंत्री अश्विनी वैष्णव ने यह चेतावनी दी है। वैष्णव ने एक साक्षात्कार में कहा कि भारत में ऐसे देश के रूप में उभर रहा है, जो सेमीकंडक्टर के डिजाइन और विनिर्माण-दोनों क्षेत्रों में अपनी क्षमता विकसित कर रहा है।

विषय से भटके राहुल : मोहन यादव

भोपाल, 20 सितम्बर (नवोदय टाइम्स): लोकसभा में प्रतिपक्ष के नेता राहुल गांधी के इंदौर में हुए 'छात्रों की गूंज' कार्यक्रम पर कटाक्ष करते हुए मध्य प्रदेश के मुख्यमंत्री मोहन यादव ने कहा कि राहुल गांधी 'झूठ की गूंज' कार्यक्रम में हमेशा की तरह विषय से प्रति लापरवाह नजर आए। बिना तैयारी के उन्होंने कुछ बच्चों और युवा मित्रों से संवाद किया। ऐसा लग रहा कि कांग्रेस के लोगों ने अपने एजेंडे के आधार पर जनता के बीच भ्रम फैलाने के लिए यह कार्यक्रम आयोजित किया है।

भोपाल : उज्जैन में श्रीजैन श्वेतांबर मूर्तिपूजक तपागच्छ श्रीसंघ के नवीन उपाश्रय भवन के भूमि पूजन के अवसर पर जैन मंदिर में पूजा कर चंवर झुलाते मध्य प्रदेश के मुख्यमंत्री डॉ. मोहन यादव।

बातों-बातों में

डा. शेखर गुरेरा | www.shekhargurera.com

थोड़ा गंभीर होकर! पार्टी ने हमें विरोधी दल के कार्यक्रम को विस्तार से देखकर समीक्षा तैयार करने का दायित्व सौंपा है, स्टैंडअप कामेडियन के एक्ट का आनंद लेने नहीं लगना है!

नागोया में भारतीयों संग साइकिल पर निकले मांडविया

नई दिल्ली, 20 सितम्बर (नवोदय टाइम्स): नागोया की सड़कों पर रविवार को साइकिल चली तो साथ में 'भारत के लिए चीयर' का जोश भी दिखा। केंद्रीय खेल मंत्री डॉ. मनसुख मांडविया ने जापान के मेइजो पार्क में 91वें 'संडेज ऑन साइकिल' में भारतीय प्रवासियों के साथ हिस्सा लेकर एशियाई खेलों में उतर रहे भारतीय खिलाड़ियों का हौसला बढ़ाया।

जापान में भारत की राजदूत नगमा मोहम्मद मलिक भी कार्यक्रम में शामिल हुईं।

उन्होंने कहा कि भारत के 500 से अधिक युवा खिलाड़ी एशियाई खेलों में हिस्सा ले रहे हैं और भारतीय दल अच्छा प्रदर्शन कर रहा है। मांडविया ने कहा कि नागोया में भारतीय समुदाय जिस उत्साह से खिलाड़ियों का मनोबल बढ़ा रहा है, वह सराहनीय है। 'संडेज ऑन साइकिल' फिट इंडिया अभियान के तहत खेल मंत्रालय, साइकिलिंग फेडरेशन ऑफ इंडिया, राहगीरी फाउंडेशन और माई भारत के सहयोग से आयोजित किया जाता है।